

alluvia



Vertriebsleiter / Vertriebsleiterin Stellvertretung CEO und Mitglied der Geschäftsleitung

kundenorientiert - innovativ - pragmatisch

Wir liefern unseren Kunden «massgeschneiderte» Produkte für den Betonbau

alluvia ist eine in der Region Bern bekannte und verankerte Firmengruppe mittelständischer Familienunternehmen mit langer Tradition in der Ver- und Entsorgung der Bauindustrie. Sie deckt von ihren sechs Produktionsstandorten aus die Bereiche Kiesabbau und Rekultivierung, Transportbeton, Wertstoffe aus dem Rückbau, Materialhandel, Logistik sowie die dazugehörigen Dienstleistungen ab. Im Rahmen einer altersbedingten Nachfolgeregelung, suchen wir für die Leitung des Bereichs Absatz, per 1. September 2022 oder nach Vereinbarung, eine dynamische und sozialkompetente Führungsperson.

Ihre Funktion und Aufgaben

- Stellvertretung Geschäftsführer, Mitglied der Geschäftsleitung
- Gesamtverantwortung für den Bereich Absatz mit vier Fachbereichen (Verkauf, Qualität/Produktentwicklung, Disposition, Fakturierung)
- Umsatz- und Margenverantwortung für den Bereich Kies & Beton
- Weiterentwicklung des Sortenangebotes mit nachhaltigen, marktconformen Produkten
- Beratertätigkeit bei Kunden, Ingenieuren und Planern
- Optimierung und Qualitätssicherung der Produktrezepturen und -performance
- Monitoring der Mitbewerber und des regionalen Marktes
- Kunden- und Netzwerkpflege, Akquisition, Ansprechpartner bei Kulanz- und Schadenfällen
- Vertretung in Fachverbänden und öffentlichen Organisationen
- Situative Mitarbeit in Projekten und Arbeitsgruppen

Ihre Kompetenzen

- Baumeister/in, Bauingenieur/in oder eine vergleichbare höhere bautechnische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Führungserfahrung in einer Bauunternehmung oder einem Baustofflieferanten
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Erstellung oder Belieferung von Betonbauten im Tief- oder Hochbau
- Vertraut mit den regionalen Marktverhältnissen, den Mitbewerbern und den Produkten der Bau-, Kies- und Betonbranche
- Innovationskraft zur Mitentwicklung zukunftsweisender Produkte, zusammen mit unseren Kunden
- Aktive Zusammenarbeit in der GL zu übergeordneten und strategischen Themen
- Sparringpartner für den Geschäftsführer
- Gewinnendes Auftreten, Verhandlungsgeschick und Dienstleistungsorientierung
- Unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit viel Eigeninitiative und Engagement

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Online Bewerbung unter www.iek.ch/stellenangebote/offene-stellen/.
Bewerbungsfrist: 8. November 2021. Für telefonische Auskünfte steht Ihnen Simon Streit gerne zur Verfügung. Weitere Informationen finden Sie auch auf www.alluvia.ch.